



Export Area Sales Manager w/m Sondermaschinenbau zur Holzerkleinerung

Die Ausgangslage:

- Internationales Unternehmen
- Standorte in Deutschland, Schweden und USA
- Vertriebsgebiet Südostasien und Südeuropa
- Zerkleinerungsmaschinen, u.a. für Pellets-Herstellung
- Infos im Internet: www.bruks-kloeckner.de

Ihre Zukunftsaussichten:

- Faire Umsatz- und Ergebnisplanung
- ca. 50 % Reiseanteil
- Homeoffice

Unser Wunschkandidat:

- Abgeschlossenes technisches Studium
- Mehrere Jahre Vertriebs-/ Exporterfahrung im Maschinen- und Anlagenbau
- Erfahrungen in der Zerkleinerungsbranche wünschenswert
- Englisch fließend, eventuell 2. Fremdsprache
- Wohnsitz im **Großraum Frankfurt / Köln**



Interessiert? Dann lassen Sie uns telefonieren!
Ihr Berater **Jürgen Collischonn** spricht gerne mit Ihnen darüber, ob ein Wechsel zu diesem Unternehmen für Sie sinnvoll ist

Tel: +49 (0)6744 71 49 70

Mo-Fr 07:00 - 19:00 Uhr

Email: info@timesquare-consult.de

Rückruf:
Bitte klicken Sie hier!